

MTD

Medizintechnischer Dialog

01 | 2023
Sonderdruck

Offizielles Organ



www.mtd.de



Le siège remarquable de l'entreprise à Betzenweiler.

50 ans de Technique Médicale de RECK

Des experts dans le domaine de la thérapie par le mouvement

En 2014, la rédaction de MTD a eu l'occasion de s'entretenir sur place avec le fondateur de l'entreprise, Anton Reck, sur l'histoire de la création de la branche médicale de l'entreprise RECK dans les années 70. Aussi bien sa personne ainsi que sa propre vision de la réussite dans le domaine des entraîneurs de mouvement on fait forte impression. Le sénior-chef est entre-temps décédé, cependant l'histoire du succès s'est poursuivie sans interruption. La technique médicale de Reck est sur la bonne voie, l'héritage d'Anton Reck continue de porter ses fruits. Cela a été illustré par Julian Rohrbach, responsable de la communication de l'entreprise, lors d'un entretien avec la rédaction de MTD.

Le département de la technique médicale de l'entreprise Reck a récemment fêté ses 50 ans d'existence. Il s'agit plus précisément des entraîneurs de mouvement MOTOmed. Le „père“ de ce département était le chef senior et fondateur de l'entreprise, Anton Reck. Que dirait-il aujourd'hui s'il pouvait voir son „enfant“ devenu adulte“?

En effet, la technique médicale de Reck avait fait de ses appareils de thérapie de mouvement MOTOmed viva, MOTOmed letto et MOTOmed gracile qui ont connu un grand succès pendant de nombreuses années, des „enfants“ devenus adultes. Pour Anton Reck († 2014), la nouveauté viendrait de la série MOTOmed next generation avec les modèles de MOTOmed loop edition et MOTOmed layson edition ainsi que de MOTOmed muvi. Il serait probablement heureux de voir ces „petits-enfants“ opérationnels partout dans le monde. Là où un mouvement autonome n'est plus possible pour les personnes. Certains „petits-enfants“ possèdent des qualités qui laisseraient le „grand-père“ émerveillé.

Quelles sont les caractéristiques fondamentales des appareils de thérapie par le mouvement MOTOmed ?

On peut citer en premier lieu:

- un mouvement simultané pour les bras et les jambes,
- un réglage unique de la hauteur,
- un concept d'utilisation intuitif,

- un passage rapide et facile de l'entraînement des jambes à celui des bras,
- un écran tactile de 7 pouces ou un écran tactile de 12,1 pouces,
- un traitement hygiénique moderne,
- une plate-forme numérique,
- une capacité de mise à niveau flexible,
- un design excellent (Prix German Design Award)

Comment sont actuellement réparties les responsabilités du département technique médicale?

Les exigences désormais élevées auxquelles nous sommes soumis en tant que fabricant de produits médicaux sont réparties entre des équipes spécialisées telles que le développement, les affaires réglementaires, la gestion de la qualité, le marketing et la distribution. En tant qu'entreprise familiale, l'orientation stratégique est toujours assurée par Christine Reck, la directrice générale.

Quelle est actuellement la gamme de produits des entraîneurs de mouvement? Combien de séries de modèles existe-t-il?

La MOTOmed next generation s'expose à quatre séries de modèles: MOTOmed loop edition, MOTOmed layson edition, MOTOmed muvi et MOTOmed gracile. Grâce à la diversité des différents modèles

et au grand choix des accessoires disponibles pour chacune des quatre séries de modèles, il est possible de s'adapter aux besoins de chaque utilisateur de manière aussi optimale que possible - aussi bien en position assise qu'en position allongée. Par exemple, l'entraîneur de jambes MOTOmed loop p.l a été spécialement développé pour les personnes touchées de la maladie de Parkinson. Son mouvement de rotation rapide et motorisé, jusqu'à 90 tours/mminute, permet de réduire les symptômes de la maladie et d'améliorer la mobilité.

Où et dans quels domaines sont principalement les entraîneurs de mouvement utilisés?

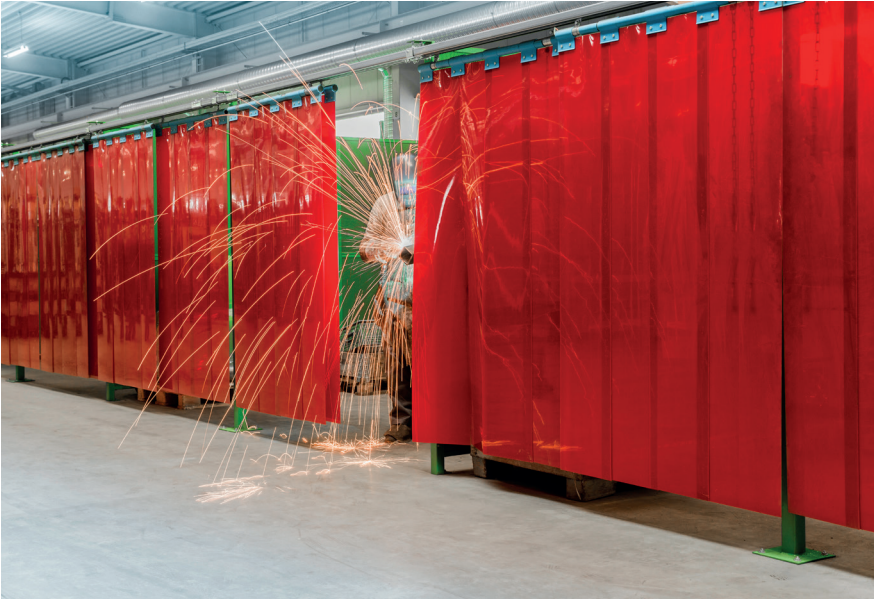
Les entraîneurs de mouvement sont particulièrement demandés dans les services spécialisés tels que la neurologie, la gériatrie, la médecine de soins aigus et de soins intensifs, les soins infirmiers, l'hémodialyse, la pédiatrie, l'orthopédie et l'oncologie. Ils couvrent ainsi un large éventail d'indications, notamment la sclérose en plaques, les accidents vasculaires cérébraux (AVC), la maladie de Parkinson, la paraplégie, les problèmes musculaires et la démence. Les avantages du MOTOmed ont été prouvés dans plus de 30 études menées dans le monde entier, conformément aux exigences de la MDD et de la MDR. En outre, les entraîneurs de mouvement MOTOmed sont reconnus en Allemagne par les caisses d'assurance-maladie légales en tant que moyens auxiliaires pour de nombreuses indications et peuvent être prescrits pour une utilisation à domicile.

Le département de recherche et de développement de Reck-MOTOmed a joué un rôle très important dès le début. De même, la participation des scientifiques du sport et des physio- et ergothérapeutes. Sur quelles compétences peut compter l'entreprise aujourd'hui?

Nos physiothérapeutes et nos scientifiques de sport sont en contact direct avec les cliniques, les institutions et les univer-



Prémontage d'un axe entraîneur de jambes pour le MOTOmed loop.la au site de Dürmentingen.



Assurant le leadership stratégique de l'entreprise familiale: Christine Reck, présidente-directrice générale.

Centre de soudure au département production, site de Betzenweiler.

sités ainsi qu'avec les mutuelles de santé qui prennent en charge du financement et avec les patients. Notre propre service de développement est composé de plusieurs équipes d'ingénieurs spécialisés dans la construction mécanique, l'électronique, les logiciels, les technologies de l'information, la conception et le design de produits.

Que contient le pipeline d'innovations internes en ce qui concerne les entraîneurs de mouvement et dans quelle direction ce segment de produits poursuivra-t-il de se développer?

Le pipeline d'innovations comporte actuellement une adaptation XXL du MOTomed next generation. Et dans le domaine de la numérisation - une nouveauté presque encore très confidentielle - on peut citer entre autres l'application my-MOTomed.

Parlons de la numérisation. Dans la perspective de l'innovation, elle est souvent citée dans le même souffle. Où va atterrir le voyage numérique pour les entraîneurs de mouvement?

Avec MOTomed next generation, une plate-forme numérique a été aussi créée, qui sera ouverte aux futures interconnexions dans le secteur de la santé et permettra de nouvelles innovations.

Où sont fabriqués les entraîneurs de mouvement? À quel niveau se situe la fabrication interne de la production?

Nous produisons sur nos sites de Betzenweiler et Dürmentingen, fidèles au slogan „Tout d'une seule main“. À part être plus indépendant, le taux d'intégration verticale très élevé de la production nous permet de réagir de manière flexible à toute modification ou à toute évolution.

Comment se développe les affaires dans le secteur de la santé de Reck? Comment évoluent les affaires nationales et internationales?

Étant donné que nous exportons dans plus de 100 pays à travers le monde, nous sommes bien sûr aussi concernés par les évolutions variables du marché dans les différents pays. Mais dans l'ensemble, les affaires sont très stables.

Est-ce que les souhaits des utilisateurs des entraîneurs de mouvement sont vraiment différents d'un pays à l'autre?

Oui, il existe des préférences très différentes sur les marchés respectifs. Cela est surtout lié aux systèmes de santé différents.

Pouvez-vous donner un exemple pour illustrer cela?

Oui. Pour notre entraîneur simultané MOTomed muvi - qui permet non seulement un entraînement des jambes ou des bras individuellement, mais aussi un entraînement efficace simultané de l'ensemble du corps pour les jambes et les bras - nous enregistrons une demande plus élevée dans

le monde entier que dans les pays où les marchés sont contrôlés par des institutions, comme l'Allemagne par exemple.

Quel a été finalement l'impact du MDR avec ses exigences et ses prescriptions, sur la palette de produits?

Au cours des dix dernières années, il a fallu faire preuve en conséquence au niveau de la force d'innovation. Pendant que les modèles MOTomed classic continuaient à être produites, des modèles de MOTomed next generation ont été redéveloppés conformément aux exigences du MDR. Cette transformation a nécessité des investissements très importants.

Des coûts de matières premières et de l'énergie de plus en plus élevés, Corona, la guerre en Ukraine: quelles sont les conséquences pour l'entreprise?

Nous ressentons de toute façon l'augmentation extrêmement élevée sur le prix d'achat des matériaux. Grâce à notre stratégie d'achat orientée ainsi des réserves acquises à des conditions relativement raisonnables, nous étions jusqu'à récemment en mesure de compenser cette situation et nous pouvions en outre garantir la capacité de livraison. Grâce à notre orientation durable - deux halls, un bâtiment administratif et un bâtiment de développement fonctionnent avec une énergie renouvelable - nos coûts d'énergie ont été limités. Sur un total de 23 000 m² de surface pour la production et les bureaux,



Dès le début, Anton Reck et Ida Reck étaient convaincus du succès de l'idée: lors du salon Spoga à Cologne en 1972.

66 % des bâtiments sont déjà alimentés par des énergies renouvelables, autrement dit, ils sont soit chauffés soit climatisés par une énergie géothermique.

La situation actuelle nous touche quand même tous. Les maisons de retraite et des soins, les centres de rééducation, les cliniques, les magasins de produits médicaux et les personnes à mobilité réduite sont tous concernés. Il est donc encore plus important en temps de crise de se serrer les coudes et de se soutenir réciproquement.

Sur quelle structure de distribution s'appuie l'entreprise à l'étranger?

Nous avons un réseau de distribution dense et indépendant avec des partenaires depuis longtemps, dont certains sont déjà à la troisième génération, et ce dans plus de 100 pays.

À propos le réseau de distribution : En Allemagne, Reck compte traditionnellement sur une étroite collaboration avec un réseau de revendeurs spécialisés dans la vente des équipements médicaux. Un succès qui va de soi?

Non, ce n'est certainement pas quelque chose qui se fait tout seul. En Allemagne, le secteur des distributeurs des équipements médicaux a du mal à s'adapter aux changements du marché. Mais il reste pour nous le partenaire le plus important, que nous soutenons toujours avec notre équipe commerciale.

Qui peut devenir partenaire commercial de Reck? Quelles conditions doit-il remplir?

Au sein de l'Union européenne, les distributeurs doivent tout d'abord remplir les conditions légales prévues à l'article 14 du MDR. Autrement, toutes les entreprises exerçant une activité dans le secteur de la santé peuvent devenir des partenaires commerciaux.

Quels sont les points forts de vos propres activités commerciales?

La participation à des salons et à des congrès, les visites effectuées dans les cliniques, chez les revendeurs des équipements médicaux, les responsables des caisses sociales ainsi que les groupes et associations de soutien autonomes jouent un rôle très important. Sur

notre site Internet www.motomed.com, le configurateur de produits est notamment un outil central. Il faut également ajouter les supports publicitaires et les différents tableaux des annonces („on line“ et „off line“), les appareils de démonstration gratuite et le support commercial pour les revendeurs.

Comment se présente la procédure d'autorisation des entraîneurs de mouvement du côté de la caisse-maladie?

Les appareils de thérapie par le mouvement MOTomed sont actuellement représentés dans le répertoire des moyens auxiliaires du GKV dans le groupe des produits du type 32 (appareils de mouvement thérapeutiques) ayant actuellement au total sept numéros de position de moyens auxiliaires attribués au MOTomed next generation et cinq numéros de position de moyens auxiliaires attribués au MOTomed classic. Les appareils de thérapie de mouvement sont souvent prescrits par les médecins des cliniques ou par les spécialistes en neurologie ainsi que par des médecins de famille dans le cadre des soins après la sortie d'une hospitalisation. La prescription d'un de ces appareils doit être suivie d'un rapport d'essai. Il suffit de documenter l'entraînement dans une clinique ou une évaluation détaillée chez un revendeur des produits paramédicaux, à condition que la convention avec l'assurance maladie ne contienne pas d'autres exigences.

Le siège de l'entreprise est à Betzenweiler. Quels sont les départements de l'entreprise qui se trouvent sur place?

La production, l'administration et le service commercial se trouvent à Betzenweiler. Le développement et le montage se trouvent à Dürmentingen, à quelques kilomètres de là. Sur les deux sites, il est actuellement prévu de réaliser des travaux d'extension importants sur une surface d'environ 6.500 m², qui seront à leur tour alimentés par des énergies renouvelables.

Monsieur Rohrbach, merci pour cet interview intéressant.

RECK

RECK-Technik GmbH & Co. KG
Reckstrasse 1-5 | 88422 Betzenweiler | Allemagne

Contact

mail: info@motomed.com | téléphone: +49 7374 18-85