

# MTD

Medizintechnischer Dialog

01 | 2023  
Sonderdruck

Offizielles Organ



[www.mtd.de](http://www.mtd.de)



Llamativa sede de la empresa en Betzenweiler.

50 años de Reck tecnología médica

## Expertos en la terapia de movimiento

En 2014, el equipo editorial de MTD aún tuvo la oportunidad de hablar in situ con el fundador de la empresa, Anton Reck, sobre la historia del desarrollo de la rama médica de la empresa en los años setenta. Tanto su persona como la historia de éxitos estrechamente ligada a su visión en el campo de los dispositivos de terapia del movimiento dejaron huella. Entretanto, el fundador ha fallecido, pero la historia de éxitos ha continuado sin interrupción. Reck tecnología médica va por buen camino; el legado de Anton Reck sigue dando frutos. Julian Rohrbach, responsable de la comunicación corporativa de la empresa, lo aclara en una entrevista con la redacción de MTD.

La división de tecnología médica de la empresa Reck celebró recientemente su 50 aniversario.

Más concretamente, se trata de los dispositivos MOTomed para la terapia de movimiento. El „padre“ de este segmento de negocio fue el jefe superior y fundador de la empresa, Anton Reck. ¿Qué diría hoy si pudiera ver crecer a su „hijo“?

La tecnología médica Reck ya tenía „hijos“ crecidos con los dispositivos de terapia de movimiento MOTomed viva, MOTomed letto y MOTomed gracile que habían tenido éxito durante muchos años. Nuevo para Anton Reck († 2014) sería la serie MOTomed next generation con los modelos del MOTomed loop edition y MOTomed layson edition así como el MOTomed muvi. Supongo que se alegraría de ver a estos „nietos“ en uso en todo el mundo, donde el movimiento independiente ya no es posible para las personas. Algunos de los „nietos“ tienen características que sorprenderían al „abuelo“.

### ¿Qué rasgos caracterizan los aparatos de terapia de movimiento MOTomed en general?

En primer lugar se encuentran

- movimiento simultáneo para brazos y piernas,
- ajuste de altura único,
- concepto de manejo intuitivo,

- cambio rápido y sencillo del entrenamiento de piernas al de brazos,
- pantalla táctil de 7 pulgadas o pantalla táctil de 12,1 pulgadas,
- gestión higiénica contemporánea,
- plataforma digital,
- opciones de actualización flexibles,
- diseño distinguido (German Design Award).

### ¿Cómo se reparten actualmente las responsabilidades de la rama médica?

Las elevadas exigencias que se nos plantean mientras tanto como fabricantes de productos médicos se reparten entre equipos especializados como los de Desarrollo, Asuntos Reglamentarios, Gestión de Calidad, Marketing y Ventas. Como empresa familiar, la dirección estratégica sigue recayendo en la directora general, Christine Reck.

### ¿Cuál es la gama de productos actual de los dispositivos de terapia de movimiento? ¿Cuántas líneas de modelos existen?

MOTomed next generation se compone de cuatro gamas de modelos: MOTomed loop edition, MOTomed layson edition, MOTomed muvi y MOTomed gracile. La variedad de diferentes modelos y la gran selección de accesorios dentro de las cuatro gamas de modelos permiten la mejor adaptación posi-

ble a las necesidades individuales - en posición sentada o acostada. El entrenador de piernas MOTomed loop p.l por ejemplo fue desarrollado especialmente para personas con la enfermedad de Parkinson. Gracias a los rápidos movimientos de rotación asistidos por motor con hasta 90 rpm, se pueden reducir los síntomas de la enfermedad y mejorar la capacidad de caminar.

### ¿Dónde se utilizan principalmente los dispositivos de terapia de movimiento?

Los dispositivos de terapia de movimiento son particularmente demandados en los departamentos especializados de neurología, geriatría, medicina de cuidados agudos e intensivos, enfermería, hemodiálisis, pediatría, ortopedia y oncología. Se cubre un amplio espectro de indicaciones, que incluyen esclerosis múltiple, accidente cerebrovascular, enfermedad de Parkinson, paraplejía, enfermedades musculares y demencia. El beneficio terapéutico asociado se ha demostrado, de acuerdo con los requisitos de MDD y MDR, en más de 30 estudios realizados en todo el mundo con MOTomed. Además, los dispositivos de terapia de movimiento MOTomed están reconocidos en Alemania por los seguros de enfermedad obligatorios como ayudas para muchas indicaciones y se pueden prescribir para su uso en el hogar.

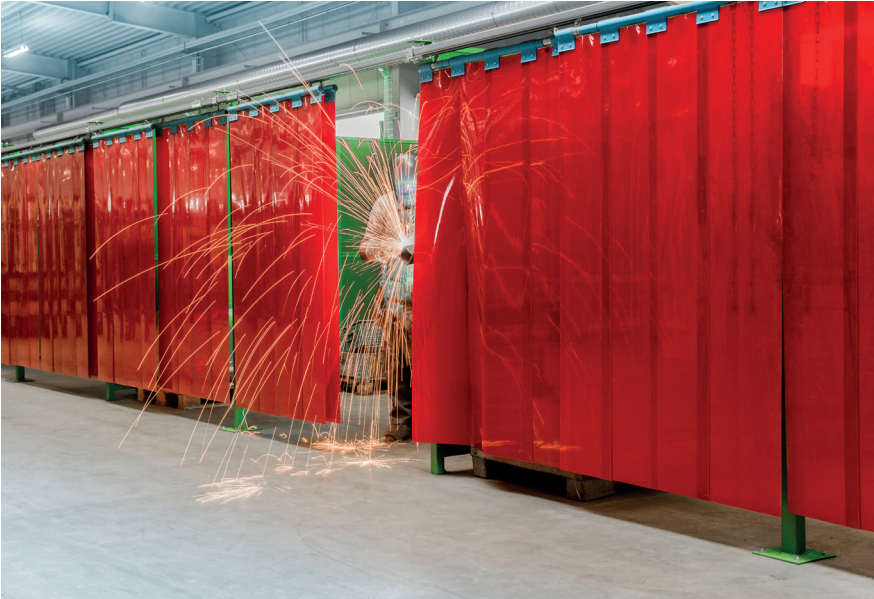
El departamento de I+D de Reck-MOTomed ha sido un factor importante desde el principio. Lo mismo cabe decir de la participación de científicos del deporte, fisioterapeutas y terapeutas ocupacionales. ¿En qué mano de obra se puede confiar hoy aquí?

Nuestros fisioterapeutas y científicos del deporte están en contacto directo con clínicas, instituciones y universidades, así como con organismos de fi-

Empleados premontando el eje del entrenador de piernas del MOTomed loop.la en la sede en Dürmentingen.







**Christine Reck, socia directora, mueve los hilos estratégicos de la empresa familiar.**

**Centro de producción de soldadura, sede de Betzenweiler.**

nanciación y pacientes. El departamento interno de desarrollo está formado por varios equipos de ingenieros de los campos de la ingeniería mecánica, la electrónica, el software, la informática y el diseño de productos.

**¿Qué hay en la línea de innovación interna para MOTomed? ¿En qué dirección se desarrollará este segmento de productos?**

El proyecto de innovación incluye actualmente una adaptación XXL de la próxima generación de MOTomed. Y en el ámbito de la digitalización, totalmente nuevo y casi secreto, la aplicación my-MOTomed es sólo un ejemplo.

**Palabra clave: digitalización. En cuanto a la innovación, a menudo se menciona al mismo tiempo. ¿Hacia dónde se dirige el viaje digital de los dispositivos de terapia de movimiento?**

Con MOTomed next generation también se ha creado una plataforma digital abierta a futuras redes en el sector sanitario y que permite nuevas innovaciones.

**¿Dónde se fabrican los dispositivos de terapia de movimiento? ¿Cuál es la gama vertical de fabricación?**

Producimos en nuestras sedes de Betzenweiler y Dürmentingen fieles al lema „todo de un mismo proveedor“. Además de una mayor in-

dependencia, la amplísima gama vertical de fabricación nos permite reaccionar con flexibilidad a los cambios.

**¿Cómo evoluciona el negocio de la división de salud de Reck? ¿Cuál es la situación del negocio nacional e internacional?**

Como exportamos a más de 100 países de todo el mundo, también nos afectan las fluctuaciones del mercado de cada país. En general, sin embargo, el negocio es muy estable.

**¿Difieren realmente los deseos de los clientes en cuanto a los dispositivos de terapia de movimiento en los distintos países?**

Sí, hay preferencias muy diferentes en los respectivos mercados. Esto se debe principalmente a los diferentes sistemas de asistencia sanitaria.

**¿Puede dar un ejemplo que lo ilustre?**

Sí. Para nuestro entrenador simultáneo MOTomed muvi - que, además del entrenamiento individual de piernas o brazos, también permite el entrenamiento simultáneo eficaz de todo el cuerpo con piernas y brazos - estamos experimentando una mayor demanda en todo el mundo que en los países donde los mercados están controlados institucionalmente, como por ejemplo en Alemania.

**¿Cómo ha afectado en última instancia el MDR, con sus requisitos y especificaciones, a la gama de productos?**

En los últimos 10 años ha sido necesario un nivel de innovación correspondientemente alto. Mientras que los modelos MOTomed classic se siguen fabricando, los modelos MOTomed next generation se volvieron a desarrollar para que cumplieran la normativa MDR. Esta transformación se asoció a elevadas inversiones.

**El aumento de los costes de las materias primas y la energía, Corona, la guerra de Ucrania: ¿Qué impacto tienen en la empresa?**

No cabe duda de que estamos notando los efectos de los elevadísimos recargos sobre las compras de material. Gracias a nuestras compras orientadas estratégicamente y a las existencias de que aún disponíamos en condiciones relativamente razonables, hemos podido compensar esta situación hasta hace poco y también garantizar nuestra capacidad de suministro. Gracias a nuestra orientación sostenible - dos salas de producción, un edificio de oficinas y un edificio de desarrollo funcionan con energías renovables - nuestros costes energéticos se mantienen dentro de unos límites razonables. De un total de 23.000 metros cuadrados de superficie de producción y oficinas, el 66% ya se abastece con energía renovable, es decir, se ca-



**Convencidos del éxito de su idea desde el principio: Anton Reck e Ida Reck en la feria Spoga de Colonia en 1972.**

lenta o enfría con energía geotérmica. Sin embargo, la situación actual nos afecta todos. Las residencias de anciano, los centros de rehabilitación, las clínicas, los almacenes de suministros médicos y las personas con problemas de movilidad se ven afectados. Por eso, en tiempos de crisis, es aún más importante permanecer unidos y apoyarnos mutuamente.

### ¿Con qué estructura de ventas cuenta la empresa en el extranjero?

Contamos con una densa red de socios comerciales independientes de larga trayectoria - algunos de los cuales ya van por la tercera generación - en más de 100 países.

**Hablando de ventas: En Alemania, Reck mantiene tradicionalmente una estrecha colaboración con los minoristas de suministros médicos.**

### ¿Un éxito seguro?

No, desde luego no es una conclusión inevitable. En Alemania, el comercio de suministros médicos tiene dificultades para adaptarse a los cambios del mercado. Pero siguen siendo el socio más importante para nosotros y les apoyamos con nuestro equipo de ventas.

### ¿Quién puede ser socio comercial de Reck? ¿Qué requisitos deben cumplir?

En la UE, los distribuidores deben cumplir primero el requisito legal establecido en el artículo 14 del MDR. Por lo demás, todas las empresas activas en el sector sanitario pueden convertirse en socios comerciales.

### ¿Cuál es el enfoque de sus propias actividades de ventas?

Las ferias y congresos, las visitas a clínicas, tiendas de suministros médicos, unidades de costes y grupos de autoayuda desempeñan un papel impor-

tante en este sentido. En nuestro sitio web [www.motomed.com](http://www.motomed.com), el configurador de productos es una herramienta fundamental. A ello se suman materiales y formatos publicitarios (en línea y fuera de línea), dispositivos de demostración gratuitos y apoyo a las ventas para el comercio.

### ¿Cuál es la situación de los entrenadores de terapia de movimiento por parte de las cajas de enfermedad?

Los dispositivos de terapia de movimiento MOTomed están representados actualmente en la lista de ayudas médicas del grupo de productos 32 (dispositivos de movimiento terapéutico) con un total de siete números de artículo de ayuda médica para MOTomed next generation y cinco números de artículo de ayuda médica para MOTomed classic. Los dispositivos de movimiento suelen prescribirse en el marco de la gestión del alta hospitalaria o por especialistas en neurología y médicos generalistas. Tras dicha prescripción, el ensayo debe documentarse con un informe de ensayo. Es suficiente documentar la formación en la clínica o una prueba detallada en el oficio de especialista, a menos que se indique lo contrario en el contrato de seguro médico.

### La empresa tiene su sede en Betzenweiler. ¿Qué divisiones de la empresa se encuentran allí?

La producción, la administración y las ventas están situadas en Betzenweiler. El desarrollo y el montaje se realizan en Dürmentingen, a pocos kilómetros. En la actualidad están previstas amplias medidas de ampliación de unos 6.500 metros cuadrados en ambos emplazamientos, que a su vez se alimentarán con energía renovable.

**Señor Rohrbach, gracias por esta interesante conversación.**

**RECK**

RECK-Technik GmbH & Co. KG  
Reckstrasse 1-5 | 88422 Betzenweiler | Alemania

#### Contacto

mail: [info@motomed.com](mailto:info@motomed.com) | teléfono: +49 7374 18-85